

昨年220組の個人面談をしたIESHILの
中立不動産アドバイザーが語る

完全予約制

参加無料

『タイプ別不動産会社の長所と短所』

こんな方にオススメ!

- Q1.不動産会社の長所だけでなく、短所も知りたい
- Q2.不動産会社のサポートサービスに差があるのはなぜ?
- Q3.不動産会社を決めるのは、何をよりどころにすればよいか?
- Q4.他の不動産会社に依頼したが決まらないのは何故?

上記のような不動産売却の核心をつく疑問に、より公正かつ中立的な見解をお客様にお持ちいただきたいという
思いから、中立で透明性の高い不動産市場の創出を目指すIESHILへ今回セミナーを依頼させていただきました。
中立的な立場での面談を事業化された独自の視点は、きっとお役に立てる内容かと自負しております。是非こ
の機会にご参加くださいませ。スタッフ一同、皆様のご参加を心よりお待ちしております。

開催日時: **7月21日(土)** 14:00~15:00
(開場13:30)

定員20名

※定員になり次第締切となります(参加費無料)※1時間のセミナー後、宅地建物取引士による個別相談も承ります。

講師:

株式会社リブセンス
不動産ユニット グループリーダー
川名 正吾氏

宅地建物取引士
AFP(日本FP協会認定)
住宅ローンアドバイザー
米国不動産投資マスター 他



《IESHIL運営事務局より》

当日は、IESHILを代表してセミナーの企画・開催責任者の川名が
登壇します。
川名自身、約15年不動産実務の業界を経験し、
その後IT業界での不動産オープン化IESHILに参画、
現在、中立の立場IESHILで業界全体を見続けています。
内側と外側を併せ持った川名が双方の経験から何を語るのか。
ぜひ、これから不動産取引をされる方には知ってご判断頂きたい
内容となっております。
今回はIESHILとして本社目黒を出て、他のエリアでお話するのは
初の試みです。
ぜひ、売却をご検討されている場合はご参加お待ちしております。

会場:

小田急不動産 新百合ヶ丘店

〒215-0004 神奈川県川崎市麻生区万福寺1丁目18番1号新ゆり
小田急 住まいのプラザ内



MAP

新ゆり
住まいのプラザ
新百合ヶ丘駅北口ロータリー前

ご予約・
お問い合わせ



小田急不動産 新百合ヶ丘店



0120-090-918